EVOSCIENCES, la solution anti-crise pour optimiser la gestion du cycle de vie de vos équipements analytiques

A l'interface entre les principaux fournisseurs d'équipements analytiques, les banques et les laboratoires, la société EVOSCIENCES est spécialisée dans le financement, la gestion et le négoce d'équipements de haute technologie. Depuis plus de trente ans EVOSCIENCES développe son réseau de partenaires européens, élargit son offre technologique et étoffe ses gammes de services autour de son métier premier : la location évolutive. Aujourd'hui plus que jamais, EVOSCIENCES vous accompagne et trouve dans la conjoncture économique difficile l'opportunité de nouveaux développements et innovations. Gros plan !

La location évolutive des instruments, pour répondre aux nouveaux besoins technologiques et économiques des laboratoires

Alors que les outils financiers tels que crédit-bail, emprunt bancaire et fonds propres, ne répondent plus de façon satisfaisante aux besoins des Entreprises des Sciences de la Vie (ESV), EVOSCIENCES se concentre sur le développement de solutions alternatives pour optimiser le cycle de vie de vos équipements scientifiques, tant du point de vue technique que financier.

« *Il y a quelques années encore, l'achat et l'amortissement d'un matériel sur cinq à dix ans correspondait à la durée de vie prévisible des équipements au sein de l'entreprise, mais aujourd'hui tout est différent* », souligne Ludwig KUBACKI, dirigeant d'EVOSCIENCES France. L'accélération du rythme des évolutions technologiques, les pressions concurrentielles, l'environnement incertain et mouvant de chaque laboratoire, sont autant de facteurs qui obligent les ESV à rechercher des méthodes de financement plus évolutives. Des solutions qui permettent de rester à la pointe de la technologie à moindre coût dans un environnement plus concurrentiel que jamais.

« *EVOSCIENCES répond à cette problématique par des outils souples de location permettant d'aligner la durée de location sur le temps réel d'utilisation de l'équipement plutôt que sur celui probable de son amortissement* », poursuit M. KUBACKI. Grâce à ses offres de financements flexibles à court ou moyen terme, EVOSCIENCES propose en effet une location évolutive des instruments, en adéquation avec vos nouveaux besoins technologiques et économiques. Son positionnement et sa stratégie « multipartenaires » constituent des atouts forts, supportés par des protocoles d'accord avec les 26 premiers constructeurs de matériels scientifiques. Toutes les technologies sont concernées : analytique (Trap, Tof, Maldi, GC/MSMS, LC/MSMS, ICP/MS, absorption atomique, fluorescence, RMN, électrophorèse capillaire...), génomique et protéomique (séquenceur et synthétiseur d'ADN, séquenceur de protéines, lecteur de microplaques, thermocycleurs, cytométrie en flux...), mais aussi process et automatisation (lyophilisateurs, fermenteurs, autoclaves, réacteurs, stations de pipetage robotisée...)

Gage de la reconnaissance de son expertise par les professionnels du marché, EVOSCIENCES compte depuis plusieurs années déjà en tant qu'adhérent et membre actif du CIFL, le Comité Interprofessionnel des Fournisseurs du Laboratoire.

Recommercialisation, veille de marché, réponse aux appels d'offres du secteur public, contrats réactifs... : des services à la carte !

Complémentaires et indépendants de ses offres de financement et location évolutive, d'autres services sont mis en place par EVOSCIENCES, « à la carte » :

→ la recommercialisation pour valoriser vos équipements à remplacer et/ou trouver un matériel de seconde main, en partenariat avec les constructeurs :
Pour éviter les coûts occasionnés par la non ou sous-utilisation de vos équipements alors qu'ils possèdent encore une valeur marché, EVOSCIENCES vous invite à lui en confier la recommercialisation. « *Aujourd'hui plus qu'hier, une entreprise a besoin d'adapter son parc d'équipements à ses besoins et à ses objectifs, mais elle détient rarement les compétences pour gérer la revente des matériels qu'elle n'utilise plus* », commente M. Ludwig KUBACKI.« *La recommercialisation est un de nos métiers ! Nous proposons ainsi aux laboratoires d'optimiser le cycle de vie de leurs équipements en ne conservant que ceux dont ils ont réellement besoin.* »
Rappelons à ce titre que les matériels financés et/ou commercialisés par EVOSCIENCES, qu'ils soient neufs ou reconditionnés, sont tous garantis par les constructeurs. *« Désinstallation, formation, installation, maintenance... : tous les services associés sont assurés par les fabricants eux-mêmes* », insiste Ludwig KUBACKI.

→ une méthode standardisée de réponse aux appels d'offres des marchés publics :
EVOSCIENCES travaille de longue date en collaboration avec les établissements publics, notamment à travers des appels d'offres en location auxquels les constructeurs répondent et dont ils lui cèdent la gestion financière. Ainsi sur la base d'un cahier des charges technique, d'un budget et d'un nombre de mensualités déterminés, EVOSCIENCES offre une solution adaptée aux spécificités de chaque projet. *« Il est possible, par exemple, d'utiliser pour premier loyer un budget disponible, ou d'assurer le règlement des mensualités par des fonds provenant de plusieurs organismes* », explique M. KUBACKI.

Ces cinq dernières années, EVOSCIENCES a ainsi traité et remporté près de 90 appels d'offres en location émanant des marchés publics. Parmi les établissements concernés : l'APHP et de nombreux autres hôpitaux, CH et CHR (Bichat, Bicêtre, Lens, Saint Etienne, Tours, Rennes, Caen, Toulouse...), l'Institut Curie, l'IGR, CEA Saclay, INSERM, EFS, ENSC Rennes, ESCOM, Gendarmerie Nationale, INPS, IUT Evreux, les Laboratoires Départementaux (LDA37, 02, 19, 20, 26, 40, 85, Purpan), les universités (Besançon, Bourgogne, Lorraine, Lille, Paris 13)...
Fort de son expérience, EVOSCIENCES se propose de vous transmettre des exemples d'appels d'offres afin de préparer le vôtre.

→ la veille de marché et la surveillance des prix :
Avec un portefeuille d'actifs s'élevant à plus de 200 millions d'euros, une couverture européenne, plus de 1 500 clients et des contrats de collaboration avec les plus grands constructeurs d'équipements analytiques, EVOSCIENCES a acquis une somme de connaissances et de compétences rares, voire uniques, sur le marché :
- Connaissance des équipements et de leurs performances, en fonction de chaque secteur d'activité ;
- Connaissance des prix, grâce aux nombreuses transactions et négociations que réalise son équipe pour ses clients, aussi bien sur la partie instruments que services associés (extension de garantie, qualification, …).
- Connaissance des opportunités sur des achats groupés, des équipements reconditionnés, de démonstration...
N'hésitez pas à faire appel à EVOSCIENCES et à son expertise à la fois financière et technique pour anticiper votre achat, comparer les prix, les services et les avancées technologiques du marché. Sa totale indépendance vis-à-vis des constructeurs lui permet de vous donner des informations objectives, sur lesquelles vous baser pour faire le bon choix.

→ le contrat Réactifs :
Un autre service pour lequel l'équipe EVOSCIENCES est de plus en plus sollicitée, concerne la mise à disposition d'équipements dans le cadre de « contrats réactifs » ou « contrats au test ». Ce type de prestation, bien connu dans le milieu du diagnostic, est déjà disponible chez EVOSCIENCES pour les séquenceurs et la MS-MS en clinique.
L'offre intègre tous les éléments à prendre en compte pour l'analyse : équipement, réactifs, consommables, maintenance... Le laboratoire s'affranchit du coût d'acquisition de l'instrument, mais s'engage en revanche sur un volume de réactifs pour une durée (2, 3 ou 4 ans) et un prix déterminés. Les avantages sont réciproques : le constructeur gagne en visibilité sur la vente de ses réactifs et consommables, tandis que le client simplifie et optimise ses procédures d'achat dans le cadre d'un budget global de fonctionnement où la maintenance elle-même est incluse.

Un nouveau site internet et de nouveaux outils en ligne

En ligne depuis quelques jours, le nouveau site internet d'EVOSCIENCES (www.evosciences.com) présente un accès rapide et simplifié aux informations qui vous concernent, que vous soyez utilisateurs ou constructeurs. Les laboratoires y retrouvent présentés l'offre de location évolutive et l'ensemble des services à la carte proposés par EVOSCIENCES : matériels reconditionnés, équipements de démonstration ou neufs, veille de prix, marchés publics... Un accès gratuit et sécurisé permet aux clients d'EVOSCIENCES de consulter l'ensemble des informations relatives à leurs contrats : constructeur, équipement, type de contrat, durée, montant des loyers, dates de début, de fin, numéro de contrat...
Les constructeurs disposent également sur le nouveau site d'EVOSCIENCES d'une plate-forme dédiée où leur est notamment proposé un outil de simulation intuitif et très utile pour préparer un contrat de location évolutive. Il leur suffit de renseigner différents champs tels que le type d'équipement, son prix et l'éventuelle remise accordée, la durée de location et des spécificités de règlement envisagées - comme un premier loyer différent ou un règlement différé sur plusieurs mois - pour qu'une proposition de location commune à EVOSCIENCES et au constructeur soit éditée.
Autre nouveauté liée au site internet www.evosciences.com, une Newsletter est désormais diffusée toutes les six semaines, en collaboration étroite avec les constructeurs, afin de vous présenter une sélection d'appareils à la vente et notamment les promotions en cours...

Un marché en pleine croissance en France et bien au-delà...

Initialement centré sur l'industrie pharmaceutique, le marché cible d'EVOSCIENCES s'est énormément étendu et diversifié ces dernières années, à travers notamment les appels d'offres des marchés publics, mais aussi dans le domaine des sociétés de services, CRO's et laboratoires de toxicologie mandatés par les procureurs pour la détection de traces de toxines (alcool, canabis, ...), les biotechs, l'industrie agroalimentaire, la chimie et la pétrochimie...

« *La location évolutive intéresse aujourd'hui tout type de laboratoire soucieux de préserver sa trésorerie tout en bénéficiant des technologies de dernière génération ; elle concerne par ailleurs désormais aussi bien les équipements haut de gamme au coût élevé, que les matériels moins onéreux* », précise Ludwig KUBACKI.

Ainsi, tant du point de vue des catégories d'instruments que des secteurs d'applications visés, le marché d'EVOSCIENCES s'est considérablement élargi. Ses activités en Europe au travers de ses six filiales - Allemagne, Bénélux, France, Grande-Bretagne, Suisse, Italie - s'étendent en Europe de l'Est et du Nord et de nouveaux protocoles d'accord avec des constructeurs ont été récemment signés sur le marché des pays scandinaves. A suivre dans quelques semaines pour des témoignages clients …

Pour en savoir plus :

Ludwig KUBACKI
lkubacki@evosciences.com
www.evosciences.com
Mob : 06.21.72.36.21

S. DENIS